

12 Mars 2026

SKG France : l'expertise du monte-charge allemand au service du marché français

Depuis 2018, SKG France développe sur le territoire national les monte-charges et monte-plats du fabricant allemand SKG. À sa tête, Taoufik Ahras, professionnel du secteur depuis près de vingt ans, a relevé le défi de créer une agence de proximité pour accompagner les ascensoristes français avec exigence technique et sens du service.



Monte-charge SKG ISO-U dissimulé dans une trappe au sol d'un restaurant, une solution discrète adaptée aux espaces recevant du public © SKG France

Rien ne prédestinait Taoufik Ahras à diriger une agence spécialisée dans les monte-charges. Titulaire d'un BTS en comptabilité et gestion, il débute dans le bâtiment avant qu'une opportunité ne l'oriente vers ce secteur technique encore méconnu. Il commence comme technicien, apprend le métier sur chantier, se confronte aux contraintes d'installation et aux exigences normatives. « *J'ai tout appris sur le terrain, au contact des équipes et des clients* », confie-t-il.

Au fil des années, il gravit progressivement les échelons jusqu'à devenir responsable commercial chez un fabricant concurrent. Fort de cette expérience, il développe une vision globale du marché français et identifie ses besoins en proximité et en accompagnement. Lorsque le fabricant allemand SKG lui propose de créer une agence en France, l'évidence s'impose. « *On s'est rencontrés au bon moment. Il y avait une vraie carte à jouer* », résume-t-il. En 2018, SKG France voit ainsi le jour avec une ligne directrice claire : devenir un partenaire de confiance plutôt qu'un simple distributeur.

Une différence technologique et un accompagnement renforcé

Sur un marché dominé par deux leaders historiques allemands, la différenciation repose autant sur la technologie que sur la qualité du suivi. SKG intègre notamment un afficheur électronique exclusif sur ses boîtes à boutons, capable d'indiquer niveaux et défauts en temps réel. « *C'est un système développé spécialement pour nous, selon nos propres études techniques. Il facilite le diagnostic et renforce la sécurité* », souligne le dirigeant.

Autre atout : des structures métalliques préassemblées en usine, permettant un montage plus rapide et plus fluide sur chantier. Ce gain de temps représente un avantage concret pour les ascensoristes partenaires. Mais pour Taoufik Ahras, la valeur ajoutée dépasse le produit. « *On essaie d'aller plus loin que la simple fourniture. Notre rôle, c'est d'accompagner nos clients en amont, de les conseiller et de sécuriser leurs projets.* » Présente partout en France, l'agence intervient dès la phase d'étude, avec visites sur site et assistance technique personnalisée.

Le service comme vitrine et le défi comme moteur

Installation, maintenance, modernisation d'appareils existants, fourniture de pièces détachées : SKG France propose une offre globale pensée pour couvrir l'ensemble du cycle de vie des équipements. Pour son fondateur, le service après-vente constitue un marqueur stratégique. « *Pour moi, le SAV est une vitrine. Un beau service après-vente reflète forcément un bon fabricant* », affirme-t-il. La réactivité et la disponibilité deviennent ainsi des leviers essentiels de fidélisation.

Composée aujourd'hui de six collaborateurs, l'entreprise intervient sur des projets variés : établissements pénitentiaires, hôtels de luxe, restaurants, établissements de santé ou bâtiments industriels. Chaque environnement impose ses contraintes spécifiques et nourrit l'exigence du sur-mesure. « *C'est la beauté du métier. Chaque chantier est différent. On peut passer d'un petit snack à un cinq étoiles* », sourit Taoufik Ahras. Un défi permanent qui nourrit l'engagement d'un dirigeant convaincu que la proximité et le sérieux restent les meilleurs leviers de croissance.

Infos :

Adresse : 185, allée de la Prato 84210 Pernes Les Fontaines

Mail : direction@skg-france.com

Tél : 33 (0)4 90 60 91 08

<https://skg-france.com/>